

回答期間2024年5月27日～6月30日まで



中同協・関西ブロック6府県合同定点景況調査(2024年4~6月期) ※スマホから簡単に回答⇒

氏名 () 支部

【1】 自社の従業員数をご記入下さい 従業員数 正社員 () 名 アルバイト・パート () 名

【2】 業種・生産形態について

(1) 貴社の業種を1つお選び下さい

Table with 8 columns: 1 製造業, 2 建設業, 3 情報通信業, 4 運輸・倉庫業, 5 流通業(小売・卸含む), 6 専門サービス業(士業の方), 7 サービス業, 8 その他()

(2) 貴社の業務内容について簡潔にご記入下さい

【3】 売上・利益について

(現四半期は2024年4月~6月期、前四半期は2024年1月~3月期、次期は2024年7月~9月期)

(1) 売上・利益の動向について、該当する項目に○印をつけてください

Table with 4 columns: ①売上, ②利益, ③現在の採算水準, ④採算水準は前年同期と比べて. Includes sub-headers like 前四半期比, 前年同期比, 次期見通し.

(2) 売上の増加と減少の原因について

①前年同期比が「増加」と回答した企業は、以下の要因の中で該当する全ての番号に○をつけて下さい

Table with 3 columns: 1 営業力の強化・拡大, 2 コストダウン・生産性アップ, 3 新規販路・新分野の開拓, 4 新商品・サービス開発, 5 人材育成, 6 国内需要の拡大, 7 販売・受注価格の上昇, 8 出店・規模の拡大, 9 海外進出・強化, 10 輸入の減少による需要増, 11 輸出の増加による需要増, 12 他社との競合関係改善

②売上の前年同期比が減少と回答した企業は、以下の要因のうちで該当する全ての番号に○印をつけて下さい

Table with 3 columns: 1 営業力の弱体化, 2 コストアップ・生産性ダウン, 3 新たな競合相手との競合, 4 新商品登場による競合, 5 人材育成不足, 6 国内需要の減少, 7 販売・受注価格の下落, 8 撤退・規模縮小, 9 海外からの撤退・縮小, 10 輸入増加による需要減少, 11 輸出減少による需要減少, 12 他社との競合関係悪化

(3) 経常利益の増加と減少の原因について

①前年同期比が「増加」と回答した企業は、以下の要因の中で該当する全ての番号に○をつけて下さい

Table with 3 columns: 1 売上数量・客数の増加, 2 売上単価・客単価の上昇, 3 人件費の低下, 4 原材料費・商品仕入額の低下, 5 外注費の減少, 6 金利負担の減少, 7 本業以外の部門の収益好転, 8 得意先の業況変化

②前年同期比が「減少」と回答した企業は、以下の要因の中で該当する全ての番号に○をつけて下さい

Table with 3 columns: 1 売上数量・客数の減少, 2 売上単価・客単価の低下, 3 人件費の増加, 4 原材料費・商品仕入額の増加, 5 外注費の増加, 6 金利負担の増加, 7 本業以外の部門の収益悪化, 8 得意先の業況変化

(4) 売上高・経常利益の増減の特徴・ポイント・力点を詳しくご記入ください。(上記項目の具体的な事例等)

①増加・②減少(該当するものに○をしてください)の特徴

【4】 経営上の問題点・対応策について

(1) 各種指標について

Table with 2 columns: ①人手の現在の過不足, ① 過剰・やや過剰と回答された理由, ① 不足・やや不足と回答された理由

Table with 2 columns: ②仕入単価, ③販売単価. Includes 前年同期比 and 次期見通し.

Table with 2 columns: ④設備投資(現四半期の実施状況), ④で実施したのはものは何ですか, ⑤設備投資を1年以内に計画していますか, ⑤で計画している投資は何ですか

Table with 2 columns: ⑥業況判断(好転・悪化の状況), ⑦業況判断(〃)次四半期見通

Table with 2 columns: ⑧現四半期中の借入金, ⑨資金繰り

(2) 現在の経営上で、最も深刻な悩み・問題点を3つまで選び、番号に○印をつけて下さい

Table with 3 columns: 1 大企業の進出による競争の激化, 2 新規参入者の増加, 3 同業者相互の価格競争, 4 官公需要の停滞, 5 民間需要の停滞, 6 取引先の減少, 7 仕入単価の上昇・高止まり, 8 人件費増加, 9 管理費等間接経費の増加, 10 金利負担の増加, 11 事業資金の借入難, 12 従業員の不足, 13 熟練技術者の確保難, 14 管理者(マネージャー)の不足, 15 経営者層(右腕・左腕)人材の不足, 16 下請業者の確保難, 17 取引先からの値下げ要請, 18 取引先からの取引条件(カボ・ニュートル等)要請, 19 税負担の増加, 20 社会保険料・公共料金の増加, 21 仕入先からの値上げ要請, 22 輸出困難, 23 輸入品による圧迫, 24 顧客ニーズ変化への対応やズレ, 25 BCPの策定・運用, 26 買収・合併・吸収などの検討

(3) 経営上の力点と対応策について①現在実施中、②今後新に実施したいをそれぞれ 3つまで選び、番号に○印をつけて下さい

Table with 3 columns: ①② 項目, ①② 項目, ①② 項目. Includes items like 付加価値の増大, 新規受注(顧客)の確保, etc.

(4) 経営上の問題点・力点と対応策について具体的にご記入下さい

【特別項目】

【1】 インボイス制度について。

(1) インボイス制度において自社に当てはまるものをお答えください。(単一回答)

Table with 3 columns: 1 登録事業者(本則課税), 2 登録事業者(簡易課税), 3 登録事業者ではない

(2) 前問で①または②と回答した方にお聞きします。(前問選択からの制限) 業務を行う上で、インボイス制度の課題や問題点を以下からお選びください。(複数回答)

Table with 7 columns: 1 業務負担の増大, 2 社内外での調整時間増大, 3 社内での混乱, 4 適格請求書かどうかの判断が困難, 5 適格請求書ではないものを受領した, 6 他業務への影響, 7 特になし, 8 その他()

(3) インボイス制度導入に伴う「経費精算業務(領収書回収業務等)」の量はいかがですか。(単一回答)

Table with 3 columns: 1 とても手間が増えた, 2 やや手間が増えた, 3 どちらでもない, 4 手間が減った, 5 わからない

(4) 具体的に増えた手間について教えてください(複数回答可)

Table with 6 columns: 1 領収書がインボイスの要件を満たすかの確認, 2 従業員への認知, 3 インボイス対応・非対応の選別や確認作業, 4 取引先への依頼増加, 5 領収書不備による社内業務の増加, 6 領収書不備による再発行依頼等の社外業務の増加, 7 仕訳業務の増加, 8 その他()

(5) 経費精算処理のために回収した領収書のうち、「インボイス制度の要件を満たさない不適切な領収書」の割合はどれぐらいでしたか?(単一回答)

Table with 8 columns: 1 すべてが適切, 2 1~10%が不適切, 3 11~20%が不適切, 4 21~30%が不適切, 5 31~40%が不適切, 6 41~50%が不適切, 7 51%以上が不適切, 8 わからない

【2】 賃上げについて

(1) 2024年度正社員の賃上げを実施しましたか。(単一回答、次の設問への制限)

Table with 3 columns: 1 実施した(設問(2)へ), 2 実施する予定(設問(2)へ), 3 実施していない(設問(3)へ), 4 実施しない予定(設問(3)へ), 5 対象となる社員がいない(設問【3】へ)

(2) 「賃上げを実施した/する予定」と回答した企業にお聞きします。(前問選択からの制限)

①正社員の賃上げ方法に当てはまるものをすべてお答えください(複数回答)

Table with 3 columns: 1 基本給引き上げ(定期昇給をのぞく正社員全体のベースアップ), 2 定期的な昇給, 3 賞与の引上げ, 4 寸志の支給, 5 新卒者の初任給増額

②正社員一人当たりの平均賃上げ率(年収ベース)はどの程度ですか(単一回答)

Table with 5 columns: 1 1%未満, 2 1~2%未満, 3 2~3%未満, 4 3~5%未満, 5 5%以上

③賃上げの原資を確保するために、行った・行おうと思う取り組みをすべてお答えください(複数回答)

Table with 6 columns: 1 製品・サービス単価の値上げ, 2 製品・サービスの受注拡大, 3 設備投資による生産性向上, 4 社員教育による生産性向上, 5 取引先との交渉(価格転嫁交渉), 6 補助金・助成金の活用, 7 徹底したコスト管理・削減, 8 その他()

(3) 「賃上げを実施していない/しない予定」と回答した企業にお聞きします[前問選択からの制限]

①賃上げしない理由に当てはまるものをすべてお答えください(複数回答)

Table with 6 columns: 1 2023年度に賃上げ実施したため, 2 業績不調, 3 仕入価格などの上昇を価格転嫁できていない, 4 社会保険料の負担が重い, 5 業績の先行き不透明, 6 価格競争が厳しい, 7 取引先からの値下げ要請が厳しい, 8 必要性を感じない, 9 その他()

【3】 大阪・関西万博について

(1) 自社経営にとっての現在の影響度についてお聞かせください(単一回答)

Table with 6 columns: 1 大いにプラス影響, 2 ややプラス影響, 3 影響はない, 4 ややマイナス影響, 5 大いにマイナス影響, 6 わからない

(2) 万博にどのように関わりがありますか、今後予定されていますか(複数回答可)

Table with 6 columns: 1 独自に出展予定, 2 商工会議所や金融機関のブースに出展予定, 3 直接仕事を受注している, 4 間接的に仕事を受注している, 5 全く関わりはない, 6 その他()

(3) 万博が関西経済に与える影響について(単一回答)

Table with 4 columns: 1 大いに経済効果を期待している, 2 一定経済効果があると期待している, 3 プラス効果よりマイナス効果の方が大きくなると不安に思っている, 4 ほとんど影響は与えないと思っている

(4) 前問の影響について、具体的内容をご記入ください(自由記述)

お手数ですが、同友会事務局(FAX: 06-6941-8352)までご返送ください。ご協力ありがとうございました。